

Lasertech NEWS


tecniche nuove
www.tecnichenuove.com

Aggiornamento professionale
**I laser
in fibra attiva**

Saldatura laser
**Materiali polimerici:
dalla ricerca
alla produzione**

Applicazioni
**Pulizia e disossidazione
di Alluminio per
irraggiamento laser**



Mazak

YAMAZAKI MAZAK OPTONICS CORP.
PHOENIX LABORATORY

The Laser Technology
Mazak

All'insegna dell'innovazione

Prima Industrie, operativa in oltre 40 Paesi, è una realtà di primo piano nella produzione di macchine e sistemi laser. La recente acquisizione di Finn-Power ha ulteriormente esteso le sue competenze nell'ambito della lamiera.

Domenico Appendino, Direttore Marketing di Prima Industrie, ha risposto ad alcune nostre domande.

Come giudica l'andamento del mercato nel settore delle macchine laser?

Il mercato delle macchine laser di potenza in cui operiamo si è mostrato negli ultimi tempi meno ciclico rispetto a molti altri settori e da dieci anni a questa parte ha registrato mediamente una crescita, a livello mondiale, del 12%. E anche i pronostici sono positivi, con una crescita a medio termine che potrebbe attestarsi intorno al 10%.

Come risponde la vostra azienda alle esigenze espresse da tale mercato?

Prima Industrie risponde proponendo macchine e soluzioni di altissima qualità in termini di prestazioni, affidabilità e precisione, a cui si aggiunge una grande flessibilità. Filo conduttore è l'innovazione, che ha permesso di farci apprezzare sul mercato e di crescere, in una percentuale media del 17% negli ultimi dieci anni. La nostra attitudine all'innovazione è infatti molto forte, nell'architettura e nella concezione stessa del prodotto.

Quali sono i Paesi o le aree geografiche per voi di maggior interesse?

Il mercato delle macchine laser di potenza ha la sua maggiore estensione in Europa, dove la parte da leone la



fanno Germania e Italia. Quindi, chiaramente, anche per noi quello europeo è il mercato più importante, ma siamo altresì presenti negli USA e in Asia: a quest'ultima stiamo rivolgendo molta attenzione, in particolare alla Cina. Vediamo infatti, in prospettiva, grossi sviluppi di mercato in quest'area.

In che modo la vostra azienda è in grado di accrescere la competitività/produttività della clientela?

Prima Industrie vede i clienti come partner ai quali fornire macchine e servizi che contribuiscano a farli cre-

scere. Offrire loro prodotti di elevato livello come i nostri significa infatti dare strumenti in grado di migliorare e aumentare la loro capacità produttiva. Inoltre, forniamo corsi di formazione che consentono di sfruttare al meglio tutte le possibilità offerte dalle nostre macchine.

C'è una macchina in particolare su cui oggi puntate in maggior misura, o che ottiene maggior riscontro sul mercato?

Nell'ambito della nostra ampia offerta di macchine piane e tridimensionali, determinante per la crescita di Prima Industrie in questi ultimi anni è stata senz'altro Platino, macchina che abbiamo presentato al mercato come "il laser per tutti". Nata nella seconda parte degli anni Novanta come la prima macchina a sbalzo e la più veloce al mondo, si è ovviamente evoluta nel tempo, innovandosi continuamente e arrivando a celebrare, a novembre 2007, i 1000 esemplari!

Quale tipologia, tra macchine tridimensionali e piane, va attualmente per la maggiore?

Il mercato più rilevante è senz'altro quello delle macchine piane. Tuttavia va sottolineato quanto l'impiego delle macchine tridimensionali sia in forte crescita in questi ultimi anni. Ci sono infatti sempre più applicazioni, ad esempio in campo automobilistico, in cui il laser tridimensionale offre possibilità e vantaggi assolutamente unici.